

Olje- og Energidepartementet
Postboks 8184 Dep
0033 Oslo

Norseman Wind AS
Neptunveien 20a
0493 Oslo

Oslo 1/1-2021

Varsel om innsendelse av melding etter Havenergilova med forskrifter

Norseman Wind AS ønsker herved å meddele Departementet sin intensjon om å melde et anlegg i Sørilige Nordsjø II, med forslag til konsekvensutredningsprogram. Det vises til vedlagt dokument (unndratt offentlighet) for kartdetaljer med mer. Da veilederen enda ikke er offentliggjort, vil selskapet ikke være i stand til å sende inn en formell søknad før denne er tilgjengelig for aktørene.

Norseman Wind AS

Norseman Wind er opprettet med formål å søke bygge ut og drifte offshore vindpark(er) i Sørilige Nordsjø II under forutsetning av at selskapet får tildelt et eksklusivt areal, og får tildelt konsesjon etter en konsesjonsprosess. Bak selskapet er aktører med betydelig kompetanse innen utvikling, utbygging og drift av offshore vindparker internasjonalt.

Norseman-konsortiet

Norseman Wind har satt sammen et konsortium som skal sikre en raskest mulig realisering av forretningsmodellen subsidiefri utbygging, norsk leverandørkjede i utbygging- og driftsfasen, inkludert «wind for oil».

Wind for oil

Sørilige Nordsjø II kan i praksis bli et stort tilknytningspunkt for nærliggende oljefelt som Ula, King Lear, og Ekofisk/Eldfisk. Elektrifisering av oljefelt blir mer og mer aktuelt som et viktig klimatiltak, og dette har kommet høyt opp på eierselskapenes agendaer.

Fra et samfunnsøkonomisk perspektiv vil det være gunstig å se en utbygging av Sørilige Nordsjø II i sammenheng med elektrifiseringen av oljeplattformer for å spare tilknytningskostnader til land samt å ikke belaste kraftnettet på land med økt forbruk offshore. Det vil kunne koste den norske stat beløper i milliardklassen dersom en skulle lande på en løsning der oljefeltene bygger sine egne kabler til land uten å bruke den muligheten en samlokalisering av tilknytning til land vil kunne representere.

Utsira Nord (teknologi) og Sørilige Nordsjø II (krafteksport)

Utsira Nord området er et konsesjonsområde som krever flytende fundamentløsninger. Dette området vil være svært godt egnet til å kommersialisere flytende teknologi og utvikle en leverandørkjede rundt denne. På den måten kan Utsira Nord være et viktig steg på veien for å redusere kostnadene for flytende vind videre fra Hywind Skottland og Tampen-utbyggingene.

Per i dag må en ha subsidier for å bygge flytende vindparker tilknyttet det norske strømmettet. Regjeringen har signalisert at Enovas virkemidler knyttet til teknologistøtte skal brukes for offshore vind. Det er da ikke usannsynlig at hele det tilgjengelige Enova-budsjettet vil måtte gå til en Utsira Nord-utbygging, særlig dersom en skal nå målet om 1.500 MW.

Sørlige Nordsjø II er et område som ligger til rette for bruk av konvensjonelle bunnfaste teknologier. Markedet er i dag modent, og en har utviklet tekniske løsninger og leverandørkjeder over tiår. Utfordringen for norsk leverandørkjede er å ha norske referanseprosjekter en kan vise til for å kunne ta internasjonale kontrakter i stor skala.

Vi mener at det vil kreve forskjellige aktører for å lykkes i de to konsesjonsområdene. I Utsira Nord-området vil en etter vår oppfatning måtte tiltrekke seg selskaper med flytende teknologi som må gjennom kommersialiseringsfasen. I dette konsesjonsområdet bør Departementet utfra en slik tankegang vurdere å prioritere selskaper med nye teknologiske løsninger, og med internasjonale vekstambisjoner.

For Sørlige Nordsjø II tror vi ikke at det vil være subsidier tilgjengelig under Enovas teknologi-program. Vi mener likevel at det vil være mulig å bygge ut dette området uten subsidier, under visse forutsetninger. Departementet bør derfor etter vårt skjønn vurdere å prioritere selskaper med betydelig kompetanse innen kraftmarkedet, og konkrete forretningsmodeller som sannsynliggjør utnyttelse av disse. Nøkkelen til en suksessfull utvikling Sørlige Nordsjø II ligger i å benytte forretningsmodeller som utnytter markedsmulighetene rundt nordsjøbassenget.

Gjennom å velge forskjellige aktører til hvert av konsesjonsområdene vil en samtidig som en tildeler store nok arealer til hver enkelt aktør, også sikre et diversifisert aktørbilde.

Størrelse og fleksibilitet

Dersom en skal lykkes med subsidiefri utbygging, må kostnadene optimaliseres. Leverandørkjeden må ha store enkeltprosjekter for å optimalisere løsningene og å fordele kostnadene over.

- *1.400 MW per enkeltprosjekt.* Tilknytningen kan skje ved en multiplikator av 1.400 MW. Dette fordi hylleware DC kabler leveres i multipler av 700 MW, og stasjoner i multipler av 1.400 MW
- *Infrastrukturen må knyttes til både Norge og Europa.* Dette for å utnytte restkapasitetene i eksisterende kabler på kontinentet (reduerte utbyggingskostnader) og å kunne flytte kraft til det høyest betalende markedet til enhver tid.
- *Fleksibel lastflyt.* Det må åpnes opp for kraftutveksling gjennom systemet når kraftproduksjonen er lavere enn kapasitetene i kablene. Da betaler infrastrukturen seg selv, og parkene kan bygges uten subsidier.

Store arealer for subsidiefri utbygging

I denne fasen bør en etter vår vurdering derfor fokusere på arealtildelinger som er store nok for hver aktør til å lykkes individuelt. For små arealer og enkeltprosjekter vil ikke muliggjøre noen utbygginger. I konsesjonssøknadsfasen vil da aktørene redusere de tildelte arealene, og konkurrere om de utlyste 3.000 MW.

Basert på historikk kan man forvente at man bygger ca 5 MW/km². For å kunne tilpasse prosjektene optimalt i en søknadsfase, trenger man større arealer å starte med. Innenfor tildelte arealer forventes begrensinger blant annet på grunn av turbulens, trekkleier for fugl, havdybder, skipstrafikk, fiskeriinteresser med mer.

Vi foreslår at myndighetene må minimum legge ut totalt 1.500 km² av de totalt 2.600 km² lyst ut i Sørlige Nordsjø II.

Kommersiell modell subsidiefri utbygging av Sørilige Nordsjø II

Norseman Wind har sammen med Norseman-konsortiet utviklet en forretningsmodell der ca. halvparten av det omsøkte anlegget vil gå til eget forbruk og således være mindre avhengig av kraftprisene (Norgesgruppen, wind for oil). Kraften fra den andre halvparten vil gå til de markedene som til enhver tid betaler mest for kraften gjennom en optimal utnyttelse av infrastruktur og krafthandel. Størrelsen på prosjektet muliggjør økonomiske storskalafordeler og videreutvikling av leverandørkjeden. Det er kombinasjonen av disse faktorene som muliggjør en subsidiefri utbygging i Sørilige Nordsjø II.

Med vennlig hilsen
for **Norseman Wind AS/Norseman konsortiet**



Atle Beisland
Daglig leder



Harald Dirdal
Styreformann